**Задание по организации работы коллектива**

**Вариант 1**

**Время выполнения задания – 45 минут**

Специальность 23.02.01 Организация перевозок и управление на транспорте (по видам)

Специальность 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

Специальность 23.02.05 Эксплуатация транспортного электрооборудования и автоматики (по видам транспорта, за исключением водного)

**Максимальный балл – 10 баллов**

**Задача 1 Определение точки безубыточности и объема продаж (оказания услуг), позволяющего достичь целевой прибыли АТП (максимальный балл – 5 баллов).**

Определить объем продаж (оказания услуг) в точке безубыточности (критический объем продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении и запас финансовой прочности АТП (разницу между фактическим и критическим объемом продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении. Рассчитать, какой объем продаж (оказания услуг) обеспечивает целевой рост прибыли

Исходные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Исходные данные

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование показателя** | Условное обозначение | Единица измерения | Значение показателя |
| 1 | Выручка за отчетный период | В | руб. | 10 400 000 |
| 2 | Переменные затраты АТП | Зперем | руб. | 6 500 000 |
| 3 | Постоянные затраты АТП | Зпост | руб. | 2 700 000 |
| 4 | Цена одного билета | Т1пасс | руб. | 20 |
| 5 | Целевой рост прибыли в процентном выражении | %П | % | 40 |

Расчёты осуществить в следующей последовательности (оформить в таблице):

1. Определить объем продаж в точке безубыточности в денежном выражении (Qбез. ден)

2. Определить объем продаж в точке безубыточности в натуральном выражении (Qбез. нат)

3. Рассчитать запас финансовой прочности в денежном и натуральном выражении (ЗФПден и ЗФПнат)

4. Рассчитать величину фактической прибыли (Пфакт)

5. Рассчитать целевую прибыль (Пцел)

6. Рассчитать объем продаж (оказания услуг) при заданной величине целевой прибыли в денежном и натуральном выражении (Qцел.ден и Qцел.нат).

**Примечание** – Результаты вышеуказанных расчетов округлить до целых чисел.

**Задача 2 Создание служебных документов: служебная записка, распоряжение (максимальный балл - 5 баллов).**

Составьте служебную записку директору организации ООО «Автотранспорт» Орлову Н.В. от 05 марта 2019 г., регистрационный номер № 74, от руководителя планово-экономического отдела Ермакова Н.И. с обоснованием объема выпуска продукции (оказания услуг) на плановый период на основе данных задачи 1.

Реквизиты документа расположите в порядке, предусмотренном ГОСТ 6.30-2003 «Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов».

**Задание по организации работы коллектива**

**Вариант 2**

**Время выполнения задания – 45 минут**

Специальность 23.02.01 Организация перевозок и управление на транспорте (по видам)

Специальность 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

Специальность 23.02.05 Эксплуатация транспортного электрооборудования и автоматики (по видам транспорта, за исключением водного)

**Максимальный балл – 10 баллов**

**Задача 1 Определение точки безубыточности и объема продаж (оказания услуг), позволяющего достичь целевой прибыли АТП (максимальный балл – 5 баллов).**

Определить объем продаж (оказания услуг) в точке безубыточности (критический объем продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении и запас финансовой прочности АТП (разницу между фактическим и критическим объемом продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении. Рассчитать, какой объем продаж (оказания услуг) обеспечивает целевой рост прибыли

Исходные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Исходные данные

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование показателя** | Условное обозначение | Единица измерения | Значение показателя |
| 1 | Выручка за отчетный период | В | руб. | 12 800 000 |
| 2 | Переменные затраты АТП | Зперем | руб. | 7 360 000 |
| 3 | Постоянные затраты АТП | Зпост | руб. | 3 900 000 |
| 4 | Цена одного билета | Т1пасс | руб. | 20 |
| 5 | Целевой рост прибыли в процентном выражении | %П | % | 30 |

Расчёты осуществить в следующей последовательности (оформить в таблице):

1. Определить объем продаж в точке безубыточности в денежном выражении (Qбез. ден)

2. Определить объем продаж в точке безубыточности в натуральном выражении (Qбез. нат)

3. Рассчитать запас финансовой прочности в денежном и натуральном выражении (ЗФПден и ЗФПнат)

4. Рассчитать величину фактической прибыли (Пфакт)

5. Рассчитать целевую прибыль (Пцел)

6. Рассчитать объем продаж (оказания услуг) при заданной величине целевой прибыли в денежном и натуральном выражении (Qцел.ден и Qцел.нат).

**Примечание** – Результаты вышеуказанных расчетов округлить до целых чисел.

**Задача 2 Создание служебных документов: служебная записка, распоряжение (максимальный балл - 5 баллов).**

Составьте служебную записку директору организации ООО «Перевозки» Варламову Н.А. от 07 марта 2019 г., регистрационный номер № 52, от руководителя производственного отдела Титову А.В. с обоснованием объема выпуска продукции (оказания услуг) на плановый период на основе данных задачи 1.

Реквизиты документа расположите в порядке, предусмотренном ГОСТ 6.30-2003 «Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов».

**Задание по организации работы коллектива**

**Вариант 3**

**Время выполнения задания – 45 минут**

Специальность 23.02.01 Организация перевозок и управление на транспорте (по видам)

Специальность 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

Специальность 23.02.05 Эксплуатация транспортного электрооборудования и автоматики (по видам транспорта, за исключением водного)

**Максимальный балл – 10 баллов**

**Задача 1 Определение точки безубыточности и объема продаж (оказания услуг), позволяющего достичь целевой прибыли АТП (максимальный балл – 5 баллов).**

Определить объем продаж (оказания услуг) в точке безубыточности (критический объем продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении и запас финансовой прочности АТП (разницу между фактическим и критическим объемом продаж (оказания услуг)) в денежном и натуральном выражении. Рассчитать, какой объем продаж (оказания услуг) обеспечивает целевой рост прибыли

Исходные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Исходные данные

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование показателя** | Условное обозначение | Единица измерения | Значение показателя |
| 1 | Выручка за отчетный период | В | руб. | 12 400 000 |
| 2 | Переменные затраты АТП | Зперем | руб. | 6 820 000 |
| 3 | Постоянные затраты АТП | Зпост | руб. | 4 300 000 |
| 4 | Цена одного билета | Т1пасс | руб. | 20 |
| 5 | Целевой рост прибыли в процентном выражении | %П | % | 25 |

Расчёты осуществить в следующей последовательности (оформить в таблице):

1. Определить объем продаж в точке безубыточности в денежном выражении (Qбез. ден)

2. Определить объем продаж в точке безубыточности в натуральном выражении (Qбез. нат)

3. Рассчитать запас финансовой прочности в денежном и натуральном выражении (ЗФПден и ЗФПнат)

4. Рассчитать величину фактической прибыли (Пфакт)

5. Рассчитать целевую прибыль (Пцел)

6. Рассчитать объем продаж (оказания услуг) при заданной величине целевой прибыли в денежном и натуральном выражении (Qцел.ден и Qцел.нат).

**Примечание** – Результаты вышеуказанных расчетов округлить до целых чисел.

**Задача 2 Создание служебных документов: служебная записка, распоряжение (максимальный балл - 5 баллов).**

Составьте служебную записку директору организации ООО «Автоперевозки» Астахову К.А. от 10 марта 2019 г., регистрационный номер № 89, от руководителя планово-экономического отдела Васильева В.Н. с обоснованием объема выпуска продукции (оказания услуг) на плановый период на основе данных задачи 1.

Реквизиты документа расположите в порядке, предусмотренном ГОСТ 6.30-2003 «Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов».